



علي نزار فائق الشطري (الكناني)

مدير عام شركة تسويق النفط (SOMO)

محافظ العراق لدى منظمة أوبك • عضو هيئة الرأي في وزارة النفط

نبذة تعريفية

خبير اقتصاديات طاقة وقيادي تنفيذي يمتلك أكثر من عشرين عاماً من الخبرة المترابطة في صناعة النفط والغاز، تدرّج خلالها في مفاصل تسويق النفط الخام والمنتجات النفطية داخل شركة تسويق النفط (سومو) حتى تولّى إدارتها العامة. شارك في تمثيل العراق في أبرز المحافل الدولية في مقدمتها منظمة أوبك ومنتدى الدول المصدرة للغاز واتحاد الغاز الدولي، وقاد جولات تفاوض ناجحة مع كبرى الشركات النفطية العالمية أثمرت عن تعزيز موقع العراق في الأسواق العالمية وتعظيم العائدات المالية للبلد.

المسيرة الوظيفية الموجزة

٢٠٢٥ → الآن	مدير عام شركة تسويق النفط (SOMO).
٢٠٢٣ – ٢٠٢٥	معاون المدير العام للشؤون الإدارية والمالية – شركة تسويق النفط.
٢٠٢٣ – ٢٠٢٢	معاون مدير عام شركة مصافي الوسط – بغداد وكربلاء.
٢٠٢٢ – ٢٠٢٠	معاون المدير العام لشؤون تسويق النفط الخام والغاز / الوكيل الأول للمدير العام.
٢٠٢٠ – ٢٠١٩	معاون المدير العام لشؤون تسويق المنتجات النفطية / الوكيل الثاني للمدير العام.
٢٠١٩ – ٢٠١٧	مدير هيئة تسويق النفط الخام والغاز.
٢٠١٧ – ٢٠١٢	مدير قسم آسيا في هيئة تسويق النفط الخام والغاز.
٢٠١٢ – ٢٠٠٩	مدير قسم أمريكا في هيئة تسويق النفط الخام والغاز.
٢٠٠٩ – ٢٠٠٨	مدير قسم آسيا في هيئة تسويق النفط الخام والغاز.
٢٠٠٨	مدير قسم استيراد الغاز السائل (LPG).
٢٠٠٨ – ٢٠٠٥	مسؤول شعبة استيراد زيت الغاز.
٢٠٠٤	موظف في هيئة تسويق المنتجات النفطية.

العضوية والتمثيل الدولي والمحلي

- محافظ العراق لدى منظمة أوبك (٢٠٢٥ – لغاية الآن).
- عضو هيئة الرأي في وزارة النفط (٢٠٢٥ – لغاية الآن).
- عضو مجلس إدارة المصرف العراقي للتجارة (TBI) (٢٠٢٥ – لغاية الآن).
- عضو مجلس إدارة المعهد العربي للتدريب والتطوير (٢٠٢٥ – لغاية الآن).
- عضو اللجنة التقييمية العليا في منظمة أوبك (٢٠٢٥ – لغاية الآن).
- ممثلاً للعراق في اجتماعات مجلس الهيئة الاقتصادية لمنظمة أوبك (٢٠١٣ – ٢٠١٩).
- ممثلاً للعراق في اجتماعات مجلس منتدى الدول المصدرة للغاز (GECF) – قطر (٢٠٢٠ – ٢٠٢٢).
- ممثلاً للعراق في اجتماعات مجلس اتحاد الغاز الدولي (IGU) – بغداد (٢٠٢٠ – ٢٠٢٢).
- عضو خارجي أصيل في مجلس إدارة شركة نفط البصرة (٢٠١٩ – ٢٠٢٢).

معلومات التواصل

العنوان

بغداد – المجمع السكني لشركة تسويق النفط

الهاتف

٠٠٩٦٤٧٩٠٦٦٨٦٩٣٠

المعلومات الشخصية

تاريخ الميلاد

١٩٨٠ / ٠١ / ٢١

الجنسية

عراقي

الحالة الاجتماعية

متزوج وأب لثلاثة أولاد

العائلة والانتماء

من عائلة مجاهدة ابان نظام صدام البائد أعدم والدي وعمي شهداء للوطن.

المؤهلات التعليمية

ماجستير اقتصاديات الطاقة وسياساتها

Energy Economics & Policy

جامعة سري – المملكة المتحدة

(٢٠١٢ – بتقدير امتياز)

دبلوم عالٍ – هندسة كيميائية

اختصاص: تكرير نفط وغاز

الجامعة التكنولوجية – بغداد

٢٠٠٣ – ٢٠٠١

بكالوريوس هندسة كيميائية

جامعة بغداد – بغداد

١٩٩٧ – ٢٠٠١

اللغات

العربية — اللغة الام.

الإنكليزية — ممتاز، بطلاقة

المهارات التقنية

- ◀ نمذجة اقتصادية باستخدام برامج متخصصة.
- ◀ استخدام برامج تتبّع الناقلات النفطية.
- ◀ استخدام برامج حساب ربحية المصافي.

المهارات التخصصية

- ◀ القيادة الفعّالة وتنوير فرق العمل.
- ◀ التفاوض عالي المستوى محلياً وعالمياً.
- ◀ رسم استراتيجيات العمل وتفعيلها.
- ◀ تمثيل العراق في الاجتماعات والمؤتمرات الدولية رفيعة المستوى.
- ◀ المرونة في العمل والتعامل مع تغييرات المرحلة بإيجابية.

الخبرات التفصيلية

معاون المدير العام – شركة تسويق النفط (سومو)

بغداد | ٢٧ / ٠٤ / ٢٠٢٣ – ٢٦ / ٠٢ / ٢٠٢٥

- ◀ مسؤول عن الشؤون الإدارية والمالية في الشركة.
- ◀ عضو في لجنة القرارات القيادية في الشركة.

معاون المدير العام – شركة مصافي الوسط

بغداد وكربلاء | ٠٤ / ١٠ / ٢٠٢٢ – ٢٧ / ٠٤ / ٢٠٢٣

- ◀ معاون المدير العام لشؤون مصفى كربلاء.
- ◀ إدارة الاجتماعات الفنية والمالية والقيادية لتحقيق الأهداف الوطنية ومواجهة التحديات وبناء التحالفات واغتنام الفرص المتاحة.

ممثلًا للعراق – مجلس اتحاد الغاز الدولي (IGU)

بغداد | ٢٠٢٠ – تشرين الأول ٢٠٢٢

- ◀ المشاركة الفاعلة في اجتماعات مجلس الاتحاد ممثلًا العراق كعضو فيه.
- ◀ المشاركة في كافة فعاليات المنتدى الهادفة إلى تفعيل دور الغاز كوقود جديد عالمياً.
- ◀ تقديم التقارير الدقيقة للسادة وزراء النفط بما يمكنهم من اتخاذ القرارات الملائمة.

ممثلًا للعراق – مجلس منتدى الدول المصدرة للغاز (GECF)

قطر | ٢٠٢٠ – تشرين الأول ٢٠٢٢

- ◀ المشاركة الفاعلة في اجتماعات مجلس المنتدى ممثلًا العراق كعضو مراقب فيه.
- ◀ استعادة التمثيل الفاعل للعراق بعد أن كان مهملاً خلال الفترات السابقة، حتى باتت سكرتارية المنتدى تطلب انضمام العراق كعضو أصيل لما لمستته من مشاركة إيجابية تخدم عمل المنتدى وتعرّز إمكانية تحقيق أهدافه.

معاون المدير العام لشؤون تسويق النفط الخام والغاز (الوكيل الأول للمدير العام)

شركة تسويق النفط (سومو) – بغداد | ٢٠٢٠ – تشرين الأول ٢٠٢٢

- ◀ إدارة كافة العمليات والنشاطات التسويقية للنفط الخام العراقي إلى كافة الأسواق العالمية والإشراف عليها.
- ◀ تحقيق الاستثمار الأمثل للمهارات القيادية والخبرات لمدراء الهيئات العقدية والتنفيذية الشحنية والمالية وهيئة أبحاث السوق والتخطيط الاستراتيجي، وكذلك للمستويات الوظيفية الأدنى، بشكل يحقق النجاح ويعضد بيئة العمل الإيجابية والعمل بروح الفريق الواحد.
- ◀ استقطاب خيرة الكفاءات الشابة بحسب تخصصاتهم وقدراتهم الذاتية الفنية واللغوية والشخصية، وبناء خطوط الإسناد الإداري الثاني والثالث بشكل يدعم نظام البديل عند أي طارئ.
- ◀ النجاح بتفعيل نظام العمل المتقاطع بين الهيئات بما يعظّم من جدوى التفكير الجماعي وإيجاد الحلول ذات الفائدة المتوازنة لزيادة الحصص السوقية وتوجيه الشحنات لأكثر الأسواق طلباً والتي تحقق أعلى عائدات سعرية قدر الإمكان.
- ◀ تحقيق النجاح في إدارة النشاط من موقع أعلى، وإنجاز كافة الأعمال المكلف بها كوكيل أول للمدير العام عند غيابه لأي سبب.
- ◀ قيادة عدد من جلسات مجلس إدارة الشركة بوصفي نائباً لرئيس مجلس الإدارة خلال هذه الفترة.

عضو خارجي أصيل – مجلس إدارة شركة نفط البصرة

البصرة | ٢٠١٩ – ٢٠٢٢

- المشاركة الفاعلة في اجتماعات مجلس الإدارة ممثلاً كعضو فيه.
- تدعيم عمل المجلس وتحقيق التكامل بين الخبرات التسويقية والاستخراجية.
- شركة نفط البصرة من شركات استخراج النفط في العراق ضمن تشكيلات وزارة النفط.

معاون المدير العام لشؤون تسويق المنتجات النفطية (الوكيل الثاني للمدير العام)

شركة تسويق النفط (سومو) – بغداد | ٢٠١٩ – مطلع ٢٠٢٠

- إدارة كافة العمليات والنشاطات التسويقية للمنتجات النفطية تصديراً واستيراداً من وإلى كافة الأسواق العالمية.
- تحقيق الاستثمار الأمثل للمهارات القيادية والخبرات لمدراء الهيئات العقدية والتنفيذية الشحنية والمالية، وكذلك للمستويات الوظيفية الأدنى، بشكل يحقق النجاح ويعضد بيئة العمل الإيجابية والعمل بروح الفريق الواحد.
- استقطاب خيرة الكفاءات الشابة وبناء خطوط الإسناد الإداري الثاني والثالث بما يدعم نظام البديل عند أي طارئ.
- النجاح بتفعيل نظام العمل المتقاطع بين الهيئات بما يعظّم من جدوى التفكير الجماعي وإيجاد الحلول ذات الفائدة المتوازنة لزيادة الحصص السوقية.
- النجاح في تغيير آليات بيع المنتجات النفطية العراقية إلى خارج العراق بشكل أحكم السيطرة عليها بيد المسوق الوطني ممثلاً بشركة تسويق النفط، وبيعها بعلاوات سعرية تزيد على الأسعار العالمية بموجب نشرات الأسعار، وبالتالي تعظيم عائدات البلد بشكل مضاعف وملحوظ، أسهم في استقطاب شركات عالمية كبرى لتتنافس على شراء المنتجات النفطية العراقية بدل الشركات الوسيطة، وتحقيق الاستفادة الكاملة من السعر الحقيقي الذي يعرضه المستهلك النهائي.
- تحقيق كل ذلك خلال فترة لا تزيد على ثلاثة أشهر فقط.

مدير هيئة تسويق النفط الخام والغاز

شركة تسويق النفط (سومو) – بغداد | ٢٠١٧ – نهاية ٢٠١٩

- إدارة كافة العمليات والنشاطات التسويقية للنفط الخام العراقي لكافة الأسواق العالمية.
- تحقيق الاستثمار الأمثل للمهارات القيادية والخبرات لمدراء الأقسام ضمن الهيئة وكذلك للمستويات الوظيفية الأدنى بما يعضد بيئة العمل الإيجابية والعمل بروح الفريق الواحد.
- استقطاب خيرة الكفاءات الشابة وبناء خطوط الإسناد الإداري الثاني والثالث بما يدعم نظام البديل عند أي طارئ.
- النجاح بتفعيل نظام العمل المتقاطع بين أقسام الهيئة بما يعظّم من جدوى التفكير الجماعي وإيجاد الحلول ذات الفائدة المتوازنة لزيادة الحصص السوقية وتوجيه الشحنات لأكثر الأسواق طلباً.
- قيادة العديد من جولات التفاوض الصعبة والمعقدة مع الشركات العالمية والتي أثمرت عن توقيع اتفاقيات إيجابية متوازنة تحقق مشاريع لوزارة النفط وشركاتها فيما يتعلق بالتسديد بالنفط الخام، وخلق بيئة استثمار أكثر استقراراً في الصناعة النفطية. ومن أبرز الشركات التي تم التفاوض معها بنجاح: ExxonMobil، TotalEnergies، Litasco، British Petroleum، وغيرها كثير.

ممثلًا للعراق – مجلس الهيئة الاقتصادية لمنظمة أوبك

منظمة أوبك – فيينا | ٢٠١٣ – تشرين الثاني ٢٠١٩

- المشاركة الفاعلة في اجتماعات مجلس الهيئة الاقتصادية للمنظمة وتعزيز دور العراق الريادي فيها.
- استعادة زمام قيادة القرارات والتوصيات من خلال خلق تحالفات مع عدد من الدول الأعضاء للحفاظ على ما يصوب إليه العراق وبلانم رؤية تلك الدول.
- تقديم التقارير الاقتصادية الدقيقة للسادة وزراء النفط بما يمكنهم من اتخاذ القرارات الملائمة.
- النجاح بتقديم الدعم الفني والعلمي للمتقدمين العراقيين لتبنيهم للوظائف ضمن منظمة أوبك.

مدير قسم آسيا – هيئة تسويق النفط الخام والغاز

شركة تسويق النفط (سومو) – بغداد | ٢٠٠٨ – ٢٠٠٩ ومن ٢٠١٢ – ٢٠١٧

- إدارة عقود تصدير النفط الخام العراقي للسوق الآسيوي، حيث تمكنت من زيادة الحصص السوقية لنفط البصرة الخفيف لتصل نسبة المصدر منه إلى المصافي في هذا السوق الواحد إلى نحو ٧٣٪، بعد أن كانت لا تتجاوز ٢٨٪ عند استلامى مهام إدارة القسم.
- النجاح بفصل وتسويق نوع جديد من نفط البصرة وهو البصرة الثقيل، بشكل فتح آفاقاً جديدة في السوق الآسيوية خصوصاً، وجعل مواصفات كل من البصرة الخفيف والثقيل أكثر استقراراً ومقبولية بين الزبائن.
- بناء وتطوير العلاقات التجارية مع المشتريين الكبار والفاعلين في العالم بشكل يضمن المهنية العالية والشفافية في التعامل التجاري.
- تعديل وتطوير معايير حسابية لتقدير الفارق السعري العادل للنفط العراقي ليكون أقرب ما يكون للسعر العادل في السوق وأكثر رصانة.
- المشاركة الفاعلة في الندوات والحلقات النقاشية والمؤتمرات العالمية باللغة الإنكليزية، بشكل أسهم في تقديم شركة تسويق النفط ورفع مكانتها كمسوق وطني عالمياً.

مدير قسم أمريكا – هيئة تسويق النفط الخام والغاز

شركة تسويق النفط (سومو) – بغداد | ٢٠٠٩ – ٢٠١٢

- إدارة عقود تصدير النفط الخام العراقي لسوق الأمريكتين، حيث تحقق النجاح بالمحافظة على حصة سوقية استراتيجية في هذا السوق رغم توجهه نحو الاكتفاء الذاتي، واستثمار ذلك كبديل تسويقي ناجح عند حصول ضعف في الطلب بالسوقين الآسيوي والأوروبي.
- النجاح بتعديل الأساس السعري للنفط الخام العراقي المصدر لهذا السوق ليكون أكثر استقراراً، وبالتالي تحقيق عامل جذب للزبائن من الشركات الرصينة وتقليل المخاطر.
- بناء وتطوير العلاقات التجارية مع المشتريين الكبار والفاعلين في السوق بشكل يضمن المهنية العالية والشفافية.
- تعديل وتطوير معايير حسابية لتقدير الفارق السعري العادل للنفط العراقي ليكون أقرب للسعر العادل في السوق وأكثر رصانة.

مدير قسم استيراد الغاز السائل (LPG)

شركة تسويق النفط (سومو) – بغداد | ٢٠٠٨

- إدارة عقود استيراد الغاز السائل بحسب خطة الاستهلاك والاستيراد المعدة من قبل الدائرة الفنية في وزارة النفط.
- ضمان تلبية الحاجة المحلية من المنتج وبأفضل الأسعار الممكنة رغم المعوقات اللوجستية الكبيرة.
- بناء وتطوير العلاقات التجارية مع المجهزين الكبار في العالم بشكل يضمن المهنية العالية والشفافية.

مسؤول شعبة استيراد زيت الغاز

شركة تسويق النفط (سومو) - بغداد | ٢٠٠٤ - ٢٠٠٨

- ◀ صياغة عقود استيراد المنتجات النفطية بشكل يحقق مصلحة البلد العليا كأول خطوة بعد التغيير عام ٢٠٠٤ لتلبية الطلب المحلي المتزايد.
- ◀ المشاركة الفاعلة في اجتماعات تخصصية لوضع خطة الاستيراد داخل الشركة وخارجها مع وزارة النفط ووزارة الكهرباء.

أهم الإنجازات العملية

- ◀ ضمان تجهيز البلد بالمنتجات النفطية الاستيرادية رغم القلق السياسي والأمني من عام ٢٠٠٤ ولغاية ٢٠٠٨ بجهد استثنائي كبير.
- ◀ إنشاء نموذج اقتصادي يضاهاي النموذج المعدّ من قبل أكبر شركة عالمية للغاز وهي شركة (Shell) الهولندية، لتقدير وحساب اقتصاديات إنشاء شركة غاز البصرة (BGC) المشتركة بينها وبين شركة غاز الجنوب وشركة (Mitsubishi) اليابانية، بشكل ساهم بتقوية القدرات التفاوضية للجانب العراقي ممثلاً بوزارة النفط الاتحادية والمحامي الدولي المتعاقد لهذا الغرض.
- ◀ العمل على تسويق النفط الخام العراقي لأول مرة بأسلوب الشحنات الفورية من خلال منصات البيع العالمية مثل (DME) و(Platts)، بشكل ساهم في تحقيق عوائد مالية إضافية تجاوزت عشرات الملايين من الدولارات لخزينة البلد، لم تكن لتُستحصل بالطرق التسويقية السابقة.
- ◀ النجاح من خلال ابتكار آلية عقدية للمشاركة بالأرباح مع الشركات العالمية المتخصصة وخاصة في الصين، من الوصول إلى سوق جديد للنفط الخام العراقي وهو سوق المصافي المستقلة، التي لم تتمكن أي من الدول المنافسة من التعاقد معها، حتى كُنّا السبّاقين في هذا المجال، وبالتالي تنويع طبيعة المشترين وزيادة الحصة السوقية في هذا السوق الواعد.
- ◀ النجاح باستقطاب كبريات الشركات العالمية لتوقيع عقود طويلة الأمد لشراء النفط الخام العراقي تصل إلى خمس وعشر سنوات، بشكل حقّق طلباً مستقراً لمدد زمنية أكبر مع مصافٍ كبيرة ورصينة، خاصة لنفط البصرة الثقيل في بدايات تسويقه.
- ◀ النجاح بتفعيل وتعزيز الالتزام النفطي ضمن الاتفاقية العراقية الصينية (القرض الصيني) التي يُعوّل عليها لإنجاز العديد من مشاريع البنى التحتية العراقية.
- ◀ النجاح بتعزيز ودعم موثوقية البيانات النفطية العراقية أمام المؤسسات العالمية المستقلة المعنية بمراقبة الإنتاج، وبالتالي تقليص الفوارق المرتبطة بهذا الموضوع التي كانت تؤثر سلباً على وضع الالتزام العراقي باتفاق دول أوبك والدول المؤتلفة معها.
- ◀ النجاح بإنجاز عقود تدعم الجهد التطويري الاستثماري لوزارة النفط، من بينها: عقد ضمان الدفع المالي لمستحقات شركة غاز البصرة، عقد تجهيز النفط الخام لمصفى ذي قار الاستثماري، عقد تجهيز النفط الخام لمصفى الفاو الاستثماري، وعقد تسديد القرض المالي لمشروع تطوير حقل الناصرية النفطي لرفع الإنتاج واستثمار الغاز المصاحب.
- ◀ العديد من النجاحات التسويقية التي نتج عنها تحقيق أعلى عائدات مالية للبلد.

تحقيق الاستقلالية المعلوماتية والبحثية لشركة تسويق النفط

النجاح بتحقيق الاستقلالية المعلوماتية المعرفية والبحثية التحليلية لشركة تسويق النفط، من خلال التفاوض والتعاقد المباشر مع المؤسسات المجهزة لتلك الخدمات، بعد أن كان استقاء معلومات السوق يعتمد على الشركات المشتريّة أو بطرق غير موثقة لا تحقق الرصانة. ومن أبرز المؤسسات والبرامج التي تم الاشتراك معها:

- ◀ مؤسسة (Platts) لخدمات الأسعار العالمية من خلال منشوراتها للنفط الخام والمنتجات النفطية واجور النقل وغيرها.
- ◀ مؤسسة (Argus) لخدمات الأسعار النفطية وتحليل السوق.
- ◀ برنامج (Spiral Csi) لحساب وتحليل ربحية المصافي العالمية في الأسواق المختلفة بشكل يمكن من تقدير الوضع الإقتصادي للزبائن من النفط الخام العراقي والنفوط الأخرى المنافسة.
- ◀ برامج تتبّع الناقلات المحمّلة بالنفط الخام والمنتجات النفطية، وهي: AIS Live و SeaWeb و Kpler.
- ◀ خدمة (EIKON) التخصصية من رويترز التي فتحت افاق واسعة للمعلومات حول الأسواق النفطية والمؤثرات فيها وتحليلاتها
- ◀ خدمة (Bloomberg Professional) التي تمكن شركة تسويق النفط من المتابعة الآنية لمتغيرات السوق والعوامل المؤثرة فيه فضلاً عن الحصول على تقييمات عالية المستوى لأهلية الشركات المتقدمة للتعاقد.
- ◀ تقارير المؤسسات الإستشارية المتخصصة كـ (JBC Energy و Energy Aspects و Rystad و Energy Intelligence).
- ◀ المشاركة الفاعلة بجولات التفاوض مع الشركات المقابلة المتعاقدين على تطوير الحقول النفطية ضمن جولات التراخيص النفطية.
- ◀ النجاح باستقطاب كبريات الشركات العالمية لتوقيع عقود طويلة الأمد لشراء النفط الخام العراقي تصل الى خمس وعشر سنوات بشكل حقق طلباً مستقراً لمدد زمنية اكبر مع مصافي كبيرة و رصينة خاصة لنفط البصرة الثقيل في بدايات تسويقه.
- ◀ النجاح بتفعيل وتعزيز الإلتزام النفطى من الإتفاقية العراقية الصينية (القرض الصيني التي يعول عليها لإنجاز العديد من مشاريع البنى التحتية العراقية.
- ◀ النجاح تعزيز ودعم موثوقية البيانات النفطية العراقية امام المؤسسات العالمية المستقلة المعنية بمراقبة الإنتاج وبالتالي تقليص الفوارق المرتبطة بالموضوع والتي كانت تؤثر سلباً على وضع الإلتزام العراقي باتفاق دول أوبك والدول المؤتلفة معها.
- ◀ النجاح بانجاز عقود تدعم الجهد التطويري الإستثماري لوزارة النفط كعقد ضمان الدفع المالي لمستحقات شركة غاز البصرة وعقد تجهيز النفط الخام لمصفى ذي قار الإستثماري وعقد تجهيز النفط الخام لمصفى الفاو الإستثماري وعقد تسديد القرض المالي لمشروع تطوير حقل الناصرية النفطى لرفع الإنتاج واستثمار الغاز المصاحب.
- ◀ العديد من النجاحات التسويقية التي نتج عنها تحقيق اعلى عائدات مالية للبلد.